



Rejoignez

le 1er réseau de franchisés en **Afrique**

Osez

l'Entrepreneuriat

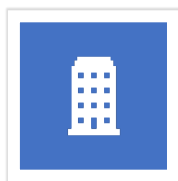


Notre activité

> ABC EXPAT aide les entreprises à réussir en Afrique



ABC EXPAT est une société de services aux entreprises. Nous proposons des **conseils stratégiques** et un **accompagnement opérationnel** à l'international. Grâce à notre équipe d'experts, nous accompagnons les organisations de **toute taille**, de **tout secteur** ou de **toute nationalité** sur la manière la plus efficace de s'implanter et se développer sur le continent africain. Pour cela, notre offre de services est structurée autour de **4 départements complémentaires** :



Implantation

Enregistrez votre entreprise et démarrez votre activité dans les meilleures conditions



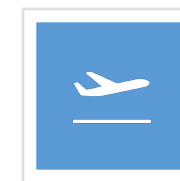
Expansion

Accélérez votre performance, bénéficiez d'expertise locale, obtenez des solutions fiables



Immigration

Validez vos procédures d'immigration sereinement et sans délai



Relocation

Laissez-nous faciliter votre arrivée dans le pays concentrez-vous sur l'essentiel

Depuis **2015**, un concept gagnant > **500+** entreprises clients ; **50** nationalités ; **5,000** projets réalisés avec succès ; **12,000** followers sur LI

La franchise

> Rejoindre un réseau de franchise offre des garanties

La **franchise** est un modèle de développement en réseau qui s'appuie sur un contrat de collaboration entre deux entreprises : un franchiseur et son franchisé. Concrètement, le franchiseur, a développé un concept spécifique, un savoir-faire et une marque qui, ensemble, constituent les piliers de sa réussite économique. Afin de développer sa marque sur le territoire, il s'appuie sur un réseau d'entrepreneurs indépendants, les franchisés, qui reproduisent chacun sur leur zone de chalandise la recette de ce succès initial.

- ✓ Vous limitez les risques de votre aventure entrepreneuriale puisque vous appliquez la recette d'une marque déjà reconnue
- ✓ Vous bénéficiez d'une formation et d'un accompagnement continu par le franchiseur qui vous transmettra toutes les clés pour réussir
- ✓ Vous n'avez pas à partir de zéro. Le modèle d'affaires, le plan marketing, les process internes sont souvent déjà pensés pour vous.
- ✓ Vous évitez la solitude qui accompagne généralement la création d'une société classique en rejoignant un réseau d'entrepreneurs
- ✓ Vous avez une liberté d'action importante car vous avez tout à construire (équipe, clientèle, expertise, réseautage, etc.)

Attention, néanmoins:

- ⚠ Vous devrez verser des frais initiaux et des royalties au franchiseur. Ces paiements sont destinés à maintenir la qualité et la compétitivité du réseau. Pensez-y comme à un investissement pour accéder à une formule gagnante.
- ⚠ Votre dossier devra être approuvé par le franchiseur, qui vérifiera si vous êtes le bon candidat pour perpétuer la marque.

Vos missions



> Organiser la rentabilité de votre franchise sur le terrain

Votre profil

Vous êtes installé(e) dans votre pays d'accueil pour une durée de **4 ans** minimum

Vous justifiez d'une expérience commerciale/entrepreneuriale et d'une appétence pour le commerce international

Vous cherchez un défi personnel et professionnel pour valoriser votre expatriation en Afrique

Vous êtes travailleur(se), ambitieux(se), commercial(e), passionné(e), sociable, débrouillard(e) et organisé(e)

Votre mission

1. Vous représentez ABC EXPAT dans votre pays d'accueil auprès des entreprises, des expatriés, des partenaires, des officiels, etc.
2. Vous commercialisez tous les services d'ABC EXPAT sur votre zone (Implantation, Expansion, Immigration, Relocation)
3. Vous recrutez et animez l'équipe de votre choix pour structurer votre expertise et accélérer la croissance de votre bureau
4. Vous développez des actions de promotion et installez des partenariats pour accroître votre visibilité sur le marché
5. Vous réalisez des ventes au quotidien en pitchant les directeurs pays d'entreprises de toutes nationalités, en meeting ou networking
6. Vous garantissez avec vos équipes locales le bon déroulement des opérations, dans le respect des délais et à la satisfaction du client

Votre responsabilité

Détenteur de votre entreprise à **100%**, vous signez le contrat de franchise avec **ABC EXPAT France**. Les devis et factures sont émis exclusivement via notre logiciel, le traitement des opérations se fait via notre plateforme uniquement. Vous êtes libre de fixer vos prix, dans le respect de l'image et de l'homogénéité du réseau de franchise. En revanche, vos obligations incluent :

- L'application d'un concept et le respect du savoir-faire du franchiseur
- La mise en place des évolutions du concept
- L'acquiescement des redevances
- La participation active à la vie du réseau (présence aux réunions, suivi des formations, transmission des chiffres de gestion ...)

Nos engagements

> Accompagner la croissance de nos franchisés en Afrique

A la demande de toute candidature validée, remise du **DIP**, exemplaire du **Contrat de franchise** et **Prévisions financières** sur 3 ans

A la signature du contrat, accès à tous les outils et documents utiles à l'activité (softwares, reporting, procédures, modèles documentaires, etc.)

La holding prend en charge

- le marketing digital, le SEO, les campagnes de communication et le branding panafricain
- le développement et la maintenance de la plateforme digitale et des technologies associées
- l'expansion et les frais de fonctionnement du réseau

Accès à notre plateforme **Teams** pour stocker et partager les documents, communiquer en interne et contacter nos services-support

Mise à disposition de notre **Market Profile** avec les contacts de tous nos clients et prospects

En termes d'assistance, voici nos engagements a minima, en plus d'une disponibilité quotidienne en cas de besoin:

- **1 semaine** de formation initiale à **Paris** ou dans le pays d'accueil
- **1 meeting par mois** avec le réseau des franchisés pour partager les bonnes pratiques, opportunités d'affaires et stratégie de développement
- **2 séances par mois** de coaching individuel et formation sur le modèle économique d'ABC EXPAT
- **1 visite annuelle** pour rencontrer les équipes, les clients, les partenaires et découvrir les spécificités marché du pays d'accueil

Notre savoir-faire est identifié et décrit explicitement au moment de la formation initiale (**manuel opératoire** : BOS)

Offre de financement pour accompagner le lancement de franchises

Les conditions financières

> Planifier un modèle économique rémunérateur

- ✓ Durée de la franchise : **5 ans** (option de prolongation ; clause de non-concurrence ; droit de préférence)
- ✓ Protection territoriale par pays avec un droit de premier refus

Projections financières

- Seuil de rentabilité atteint dès le **6^{ème} mois**
- Salaire dirigeant versé dès le **3^{ème} mois**
- Disponible sur demande



Budget de départ

- Trésorerie : **5,000€**
- Investissement de démarrage: de **3,000€ à 5,000€** en fonction des pays
- Droits d'entrée : **5,000€** (jusqu'à 3,000€ payable sur résultat ; tarif 2024)

TOTAL : **15,000€ max.**

Montant de la redevance périodique (*royalties*) : **10%** du revenu net mensuel

Montant de la redevance marketing : **2,5%** du revenu net mensuel

Montant de la redevance technologique : **2,5%** du revenu net mensuel

Nous avons tous
hâte de **vous**
rencontrer



© abc expat | Devenir franchisé(e)

Ça vous intéresse? Contactez-nous!

Augustin BONNIOL

abonniol@abcexpat.com

WhatsApp: +33 6 73 87 80 22



Pour plus d'information, visitez notre site internet: www.abcexpat.com

Suivez-nous sur les réseaux sociaux :

