

Découvrez
l'Entrepreneuriat

Investissez
en Afrique

Rejoignez
un Réseau

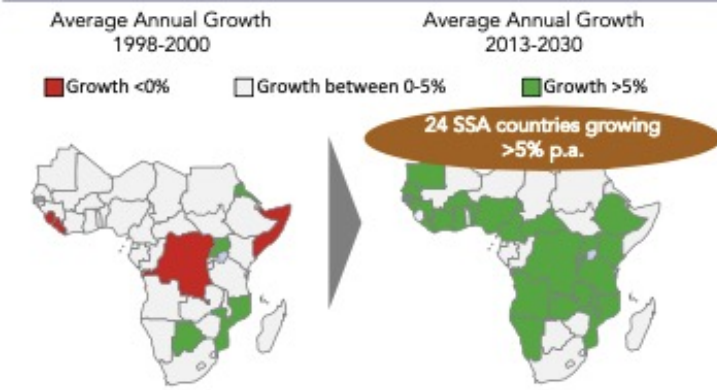


Le 1^{er} réseau franchisé d'experts pays en Afrique

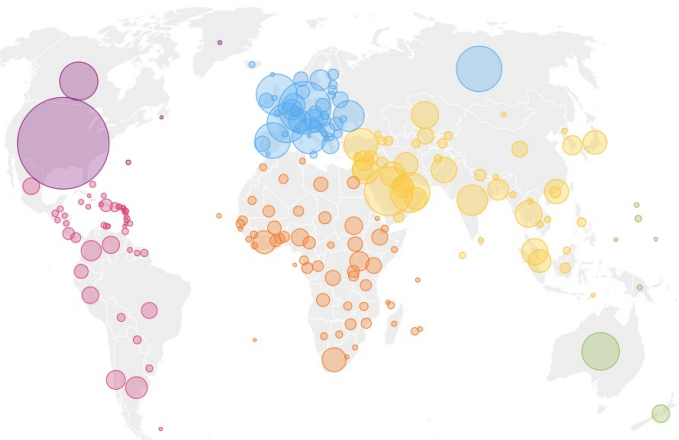


Le marché africain c'est la Chine de demain La démographie, c'est mathématique.


Tous ces gens vont avoir besoin de s'habiller, se loger, consommer.
Les marchés africains sont déjà en train d'exploser.



L'économie s'internationalise toujours davantage



281 millions d'expatriés dans le monde (2021)
chiffre en hausse constante depuis 1970

 Hausse du nombre d'entreprises exportatrices
France: 150,000 (2024) > 200,000 (2030)



L'Afrique est devenue le prochain relais de la croissance mondiale

3,6% croissance en 2022 (2nde région du monde la plus dynamique)

\$80 milliards investissements directs de l'étranger en 2021 vers l'Afrique

Votre mission? Aidez les entreprises à réussir en Afrique

ABC EXPAT fournit des conseils stratégiques et un accompagnement opérationnel à l'international. Grâce à votre équipe d'experts locaux, vous accompagnez les organisations de toute taille, de tout secteur ou de toute nationalité sur la manière la plus efficace de s'implanter et se développer sur le continent africain. Pour cela, notre offre de services est structurée autour de 4 départements complémentaires :

IMPLANTATION > EXPANSION > IMMIGRATION > RELOCATION



Depuis 2015 un concept gagnant:

500+ entreprises clients

50 nationalités

5,000 projets réalisés

12,000 followers sur LI



OK mais c'est quoi l'intérêt?

Être franchisé ABC EXPAT, ça permet de...

1. Valoriser son expérience professionnelle et investir dans un projet pendant son expatriation
2. Créer sa propre entreprise avec un modèle économique prouvé et un investissement initial limité
3. Gagner en visibilité et en statut social au sein de la communauté d'affaires
4. Avoir un agenda différent chaque jour avec des missions variées
5. Être invité aux événements officiels : ambassade, délégations, agenda politique, etc.
6. Echanger avec les directeurs des grandes sociétés du pays sur leurs projets
7. Gérer une équipe locale et accompagner des clients internationaux au quotidien
8. Découvrir toutes les facettes du management : finance, rh, commercial, marketing, stratégie, etc.
9. Participer à un séminaire annuel avec les franchisés pour remettre l'essentiel au centre du jeu
10. Avoir le plaisir d'entreprendre seul mais avec un réseau à disposition pour échanger à tout moment
11. Devenir le point de contact dans le pays pour plusieurs réseaux d'affaires internationaux
12. Bénéficier d'une formation et d'un accompagnement sur mesure pour partager les bonnes pratiques

Et la journée type chez ABC EXPAT?

08:30 Café et revue digitale (LinkedIn)

09:00 Revue et coaching des équipes

10:00 Vidéocall avec les franchisés

11:00 Brainstorming strategie produit



13:00 Déjeuner client en terrasse

14:00 Visite d'un partenaire (CCI, TFE, OSCI, CCEF...)

15:30 Bouclage d'un appel d'offre

16:30 Validation des reportings et planning

18:00 Networking cocktail à l'ambassade



Et après la signature, on fait quoi?

- J+1 Partage du Manuel d'Operations
- J+7 Formation initiale d'une semaine
Activation plateforme digitale et outils internes (Teams, Perfex, etc.)
- J+15 Enregistrement de votre société dans le pays cible
Enregistrement auprès des organismes partenaires : OSCI, TFE, CCI, etc.
- J+21 Prospection commerciale et adaptation des normes au marché cible
- J+30 Mise en route opérationnelle
- J+60 Recrutement de votre 1er employé



- ✓ Formation continue
- ✓ Disponibilité 24/7
- ✓ Revues franchiseur hebdomadaires
- ✓ Revues co-franchisés mensuelles
- ✓ Missions "cas d'étude" trimestrielles



Et maintenant, parlons chiffres...

Budget de départ

- Droits d'entrée : **5,000€** (tarif 2024)
- Investissement initial: de **3,000€ à 5,000€**
- Trésorerie conseillée : **5,000€**

TOTAL : **15,000€ max.**

> Seuil de rentabilité atteint dès le **6^{ème} mois**

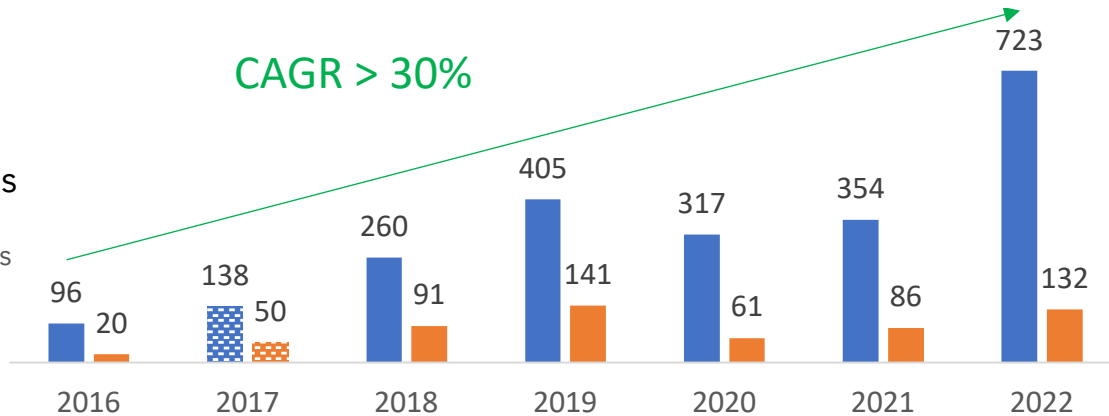
> Salaire dirigeant versé dès le **3^{ème} mois**



KENYA en milliers d'euros

● Chiffres d'Affaires

● Résultat



En 2019, après 4 ans d'exploitation: valorisation à **1 million d'euros**

Stratégie EXIT. Quand vous quittez le pays, voici 3 options pour lesquelles **ABC EXPAT** vous offre des garanties:

1. la méga-franchise
2. la gérance
3. la revente





ABC EXPAT, c'est la preuve par l'exemple.

Je suis arrivé en **2015** comme conjoint expat au **Kenya**. A mon départ en **2019**, notre filiale kenyane était valorisée à plus d'**1 million d'euros**.

Diriger notre bureau de Nairobi a été l'expérience professionnelle la plus enrichissante de ma carrière et aujourd'hui je veux partager cette opportunité avec d'autres **expatriés** motivés par l'**entrepreneuriat** et l'**international**.

Notre proposition sur-mesure répond aux exigences de l'expatriation:
Valorisez votre expérience, Sécurisez votre investissement

Alors n'hésitez plus et rejoignez l'aventure
Ensemble, construisons le 1^{er} réseau panafricain d'experts pays.

Pour plus d'information, visitez notre site internet:

www.abcexpat.com

Suivez-nous sur les réseaux sociaux :



© abc expat | Devenir franchisé(e)

Augustin BONNIOL
Fondateur d'ABC EXPAT

abonniol@abcexpat.com
calendly.com/abonniol/45min

WhatsApp: +33 6 73 87 80 22



Vous voulez en savoir plus? Contactez-moi et posez vos questions sur les conditions d'ouverture d'une franchise **ABC EXPAT**